

Lexware wurde ausgezeichnet



Das Haufe-Lexware Partnerprogramm

Gemeinsam neue Umsatzpotenziale erschließen

HAUFE.

LexWARE



Die Leistungen



Teilnahme- bedingungen



Willkommen beim Haufe-Lexware Partnerprogramm

Unsere Partner-Philosophie

»Wir sind uns der besonderen Bedeutung des Fachhandels im deutschen IT-Markt bewusst und sehen ihn auch zukünftig als feste Säule für nachhaltigen Erfolg im Markt. Die stetigen Veränderungen in der IT-Branche im Blick, haben wir ein Partnerprogramm konzipiert, mit dem sich für Sie als Fachhändler neue Vermarktungschancen eröffnen.

Herzstück dieses Programms ist ein erfolgreiches Partnermanagement. Wir wollen Ihnen wirtschaftlichen Erfolg, aber auch Spaß am Vertrieb unserer Produkte bieten.

Das Haufe-Lexware Partnerprogramm unterstützt Sie hierbei optimal.«

Mehr Umsatz dank zufriedener Kunden

»Alle Maßnahmen und Aktivitäten des Partnerprogramms zielen darauf ab, die Produkte von Haufe und Lexware gemeinsam mit Ihnen optimal am Markt zu positionieren und zu verkaufen. Der Fokus liegt nicht auf Produktlinien, sondern auf Kernzielgruppen.

Hier sehen wir für Sie das größte Potenzial, Ihre Fachkenntnisse bei den Kunden vor Ort gewinnbringend umzusetzen.

Wir helfen Ihnen beim Aufbau Ihres eigenen Kundenstamms. Bestandskunden halten und gezielt Neukunden gewinnen – das ist der Schlüssel für den Erfolg eines gesunden Unternehmens. Dabei unterstützen wir Sie aktiv im Rahmen des Haufe-Lexware Partnerprogramms.

Unser gemeinsames Ziel: durch zufriedene Kunden langfristig wachsen.«

So funktioniert das Partnerprogramm

Mit unserem Partnerprogramm profitieren Sie von transparenten und klaren Partnerstufen.

Bereits als registrierter Fachhändler erhalten Sie von uns regelmäßig Informationen zu den Produkten, Aktionen und dem verfügbaren Marketing-Material von Haufe und Lexware.

Mit dem Silber- oder Goldstatus, welche einen gemeinsamen Partnervertrag voraussetzen, steigt der Grad an individueller Unterstützung – bis hin zu auf den Partner zugeschnittene Marketingkampagnen.





Als **registrierter Lexware Partner** sichern Sie sich die Grundversorgung an Informationen zu den Produkten von Haufe und Lexware. Sie führen Lexware in Ihrem Produktportfolio und profitieren von folgenden Vorteilen, um Ihre Kunden optimal zu beraten:

- Detaillierte Produktinformationen
- Kostenfreie Marketing-Materialien
- Teilnahme an Haufe-Lexware Verkaufsaktionen
- Regelmäßiger Partner-Newsletter per E-Mail



Als **Lexware Silber-Partner** sind Sie überzeugt von den Lexware Produkten. Sie haben einen guten Zugang zur Zielgruppe der kleinen und mittelständischen Unternehmen, Gründern und Selbstständigen und haben sich einen soliden Kundenstamm erarbeitet. Sie haben Erfahrung im Financial Software Markt und vertiefen diese durch die Zusammenarbeit mit uns. Zusätzlich zu den Vorteilen des registrierten Partners erschließen sich Ihnen neue Umsatzchancen durch:

- Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz
- Kostenlose Grundausstattung der Fokusprodukte (Kommissionsware)
- Listung in der Händlersuchmaschine mit 15.000 Zugriffen/Monat
- Exklusive Bezugs- und Vertriebsmöglichkeit des Lexware Abomodells
- Kostenlose Support-Hotline



Der **Lexware Gold-Partner** ist die höchste Stufe des Partnerprogramms. Sie haben mehrere Jahre Erfahrung im Financial Software Umfeld und mit Lexware im Speziellen. Sie sind als professioneller Lösungsanbieter etabliert und bedienen mit Ihren Mitarbeitern einen breiten Kundenstamm. Rund um die Produkte Ihres Herstellerportfolios bieten Sie Beratung, Produktschulungen und weiterführende Dienstleistungen. Neben den Vorteilen des Silber-Partner profitieren Sie von:

- Persönliche Betreuung durch das Partnermanagement
- Individuelle Marketingplanung und -umsetzung
- Teilnahme an exklusive Partnerveranstaltungen
- Ausrichter bei der Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort
- Zugang zur Lexware Support- und Wissensdatenbank
- Leadweitergabe bei Anfragen aus Ihrer Region



Sie haben Zugang zu mittelständischen und größeren Unternehmen mit entsprechenden Fachabteilungen, bedienen Steuerberater und Rechtsanwälte oder haben Zugang zur Immobilienwirtschaft oder Öffentlichen Verwaltung. Dann bietet Ihnen die Marke Haufe ein weiteres Umsatzstandbein. Mit der **exklusiven Haufe-Partnerschaft** profitieren Sie von:

- Grundausstattung Fokusprodukte Haufe
- Haufe Versionen zum Eigeneinsatz
- Listung in der Händlersuch-Maschine mit 15.000 Zugriffen/Monat
- Vertriebsunterstützung durch Produktinformationen, Marketing-Materialien, Produktschulungen, ...
- Produktbezug exklusiv über Haufe-Lexware

Die Leistungen der Partnerstufen im Vergleich



Zugang zum geschützten Online-Partnerbereich	•	•	•	•
Download von Produktinformationen/Packshots	•	•	•	•
Teilnahme an Verkaufsaktionen von Haufe und Lexware	•	•	•	•
Kostenloser Partner-Infoletter	•	•	•	•
Logoüberlassung	•	•	•	•
Erweiterter Online-Partnerbereich		•	•	•
Kostenfreie Marketing-Materialien		•	•	•
Individuelle Messeunterstützung		•	•	•
Persönliche Betreuung per Telefon, E-Mail und Fax		•	•	•
Grundausrüstung mit den Produkten von Haufe und Lexware		•	•	•
Listung in der Händlersuchmaschine		•	•	•
Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz		•	•	
Kostenlose Grundausrüstung der Fokusprodukte		•	•	•
Abo-Service für Lexware-Produkte		•	•	
Kostenlose Support-Hotline		•	•	•
Persönliche Betreuung			•	•
Individuelle Marketingplanung			•	•
Exklusive Partnerveranstaltungen			•	
Ausrichter bei der Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort			•	
Zugang zur Lexware Support- und Wissensdatenbank			•	
Zertifizierung		•	•	•
Kompaktseminare (inhaltlich und technisch)		•	•	•
Regelmäßige Online-Seminare		•	•	•
Marketingservices (eServices)		•	•	•
Haufe-Versionen zum Eigeneinsatz				•
Vertriebsunterstützung durch Produktinformationen, Marketingmaterial, Produktschulungen		•	•	•
Produktbezug exklusiv über Haufe-Lexware		•	•	•



Teilnahmebedingungen



Keine Zertifizierungs-
gebühr

–

–

–

–

–

Erfahrung im Vertrieb
von kaufmännischer
Software

Professioneller
Internetauftritt

–



Zertifizierungsgebühr
500 Euro/Jahr

mind. 15 Bestands-
kunden/Abos

Umsatz mind. 5.000
Euro/Jahr

Nachgewiesener
Zielgruppenzugang
zu KMU, Gründern,
Selbstständigen

–

Schulung innerhalb
von einem Jahr ab
Anmeldung

Erfahrung im Vertrieb
von kaufmännischer
Software

Professioneller
Internetauftritt

–



Zertifizierungsgebühr
500 Euro/Jahr

mind. 100 Bestands-
kunden/Abos

Umsatz mind. 35.000
Euro/Jahr

Nachgewiesener
Zielgruppenzugang
zu KMU, Gründern,
Selbstständigen

Jährliche Lexware-Ge-
schäftsjahresplanung
Jährliche kostenpflich-
tige (Online-) Schu-
lung mit anschließen-
der Prüfung

Erfahrung im Vertrieb
von kaufmännischer
Software

Professioneller
Internetauftritt
Bereitstellung eines
Ansprechpartners



Zertifizierungsgebühr
500 Euro/Jahr

–

–

Nachgewiesener
Zielgruppenzugang
zu Steuerberatern,
Rechtsanwälten
Mittelstand, Großun-
ternehmen,
Immobilienbranche,
öffentlicher Dienst

–

–

Erfahrung im Vertrieb
von Produkten aus
dem Bereich Recht,
Wirtschaft, Steuern

Professioneller
Internetauftritt
Bereitstellung eines
Ansprechpartner



So werden Sie Haufe-Lexware-Partner!

- Das Partnerprogramm hat Ihr Interesse geweckt?
- Sie sind Sie ein engagierter IT-Fachhändler?
- Sie haben einen guten Zugang zur Zielgruppe kleine mittelständische Unternehmen, Gründer und Selbstständige?
- Sie haben Erfahrung im Financial Software Markt?

Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf! Registrieren Sie sich unter: www.haufe-lexware.com/fachhandel

Haben Sie weitere Fragen? Dann melden Sie sich bei uns:

per E-Mail: partner@haufe-lexware.com | per Telefon: 089 90 40 98 50

Ihre Ansprechpartner



Diana Bonarius

Director of Sales
Tel. 089 89517-213
diana.bonarius@haufe-lexware.com



Attila Mekker

Head of Partner Sales
Tel. 089 89517-248
attila.mekker@haufe-lexware.com



Zlatko Zdravkovic

Senior Partner Manager
Tel. 089 89517-247
zlatko.zdravkovic@haufe-lexware.com



Marina Wallner

Partner Manager
Tel. 089 89517-252
marina.wallner@haufe-lexware.com

HAUFE.

LEXWARE