



HAUFE.

LEXWARE

Das Haufe-Lexware **Partnerprogramm**

Gemeinsam neue **Umsatzpotenziale** erschließen



# Willkommen beim **Haufe-Lexware Partnerprogramm**

## **Unsere Partner-Philosophie**

Wir sind uns der besonderen Bedeutung des Fachhandels im deutschen IT-Markt bewusst und sehen ihn auch in Zukunft als feste Säule für einen nachhaltigen Markterfolg.

Den stetigen Veränderungen in der IT-Branche Rechnung tragend, haben wir ein Partnerprogramm konzipiert, das Ihnen als Fachhändler neue Vermarktungschancen eröffnet.

Im Mittelpunkt dieses Programms steht ein erfolgreiches Partnermanagement. Wir möchten Ihnen wirtschaftlichen Erfolg, aber auch Spaß beim Vertrieb unserer Produkte bieten.

Das Haufe-Lexware Partnerprogramm unterstützt Sie dabei optimal.

## **Mehr Umsatz durch zufriedene Kunden**

Alle Maßnahmen und Aktivitäten des Partnerprogramms zielen darauf ab, gemeinsam mit Ihnen die Produkte von Haufe und Lexware optimal am Markt zu positionieren und zu verkaufen. Dabei stehen nicht Produktlinien im Vordergrund, sondern Kernzielgruppen.

Wir helfen Ihnen, Ihren eigenen Kundenstamm aufzubauen. Bestehende Kunden halten und gezielt Neukunden zu gewinnen – das ist der Schlüssel zum Erfolg eines gesunden Unternehmens. Wir unterstützen Sie dabei aktiv im Rahmen des Haufe-Lexware Partnerprogramms.

Unser gemeinsames Ziel: Durch zufriedene Kunden langfristig zu wachsen.



Zertifizierung  
– 3 Kompetenzen –

Zertifizierung  
– 2 Kompetenzen –

Qualifizierung  
– Basisschulung –

Zertifizierung  
– lexoffice Kompetenzen –



# Die Partnerstufen im Überblick

Der Einstieg in unser Partnerprogramm ist die **Registrierung als Lexware Partner**. Mit dem Status als registrierter Lexware Partner sichern Sie sich den Zugang zum Partnerportal und die Grundversorgung mit Informationen rund um die Produkte von Haufe und Lexware: ausführliche Produktinformationen, kostenloses Marketingmaterial zum Download, Teilnahme an Haufe-Lexware Webinaren und regelmäßige Partner-Newsletter per E-Mail.

## Profitieren Sie darüber hinaus von zahlreichen Partnervorteilen:



Basis-Schulung inkl. jährlicher Update-Schulung

Als Qualifizierter Lexware Partner haben Sie Zugang zur Zielgruppe der kleinen und mittelständischen Unternehmen, Existenzgründer und Freiberufler. Sie haben Erfahrung im Markt für kaufmännische Software und vertiefen diese durch die Zusammenarbeit mit uns. Zusätzlich zu den Vorteilen eines registrierten Partners erschließen Sie sich neue Umsatzchancen durch:

- Know-how-Aufbau durch Qualifizierung
- Direktbetreuung durch Lexware
- Kostenloser Support



Erwerb von mind. 2 Kompetenzen\* im Zertifizierungsprogramm

Als Lexware Silber-Partner sind Sie von den Lexware Produkten überzeugt. Sie haben sich einen soliden Kundenstamm in der Zielgruppe der kleinen und mittelständischen Unternehmen, Existenzgründer und Freiberufler aufgebaut.

Neben den Vorteilen eines qualifizierten Partners erschließen Sie sich neue Umsatzchancen durch:

- Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz
- Kostenlose Demoversionen der Fokusprodukte
- Listung in der Händlersuchmaschine
- Teilnahme an exklusiven Partnerveranstaltungen
- Persönliche Betreuung durch das Partnermanagement



Erwerb von mind. 3 Kompetenzen\* im Zertifizierungsprogramm

Der Lexware Gold Partner ist die höchste Stufe im Partnerprogramm. Um sich dafür zu qualifizieren, müssen Sie mindestens drei Kompetenzen aus unserem Zertifizierungsprogramm erwerben.

Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Finanzsoftware-Umfeld und mit Lexware im Speziellen. Sie sind als professioneller Lösungsanbieter etabliert und betreuen mit Ihren Mitarbeitern einen breiten Kundenstamm.

Rund um die Produkte Ihres Herstellerportfolios bieten Sie Beratung, Produktschulungen und weiterführende Dienstleistungen an. Zusätzlich zu den Vorteilen des Silber-Partners profitieren Sie von:

- Individuelle Marketingplanung und -durchführung
- Bonus/WKZ
- Ausrichter Anwendertreffen Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort
- Zugriff auf die Lexware Support- und Wissensdatenbank
- Leadweiterleitung bei Anfragen aus Ihrer Region



Erwerb von lexoffice-Kompetenzen im Zertifizierungsprogramm

Als zertifizierter Business-Partner sind Sie Teil des lexoffice Partnernetzwerks im Fachhandel. Sie haben die Expertise, lexoffice nicht nur zu verkaufen, sondern Ihre Kund:innen auch umfassend und kompetent zu beraten.

Im Rahmen des Partnerprogramms für Business-Partner profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen und attraktiven Konditionen:

- Persönlicher Ansprechpartner im Partnermanagement
- Zugriff auf lexoffice Cockpit mit einer aktuellen Übersicht Ihres PID-Links sowie Ihrer Abos, Umsätze und Provision
- Listung in der Händlersuche von Lexware und Haufe
- Kostenlose Demoversion von lexoffice zum Eigeneinsatz

\* Diese Kompetenzen spielen in der Zertifizierung der Gold- und Silberpartner eine zentrale Rolle: Buchhaltung, Lohn und Gehalt, Reisekosten und Fehlzeiten, Technik, Warenwirtschaft.



# Die Leistungen im Vergleich

				
Bezugs- und Vertriebsmöglichkeit Abo	•	•	•	
Zugang zum geschützten Online-Partnerbereich – Grundversorgung	•	•	•	•
· Download von Produktinformationen/Packshots	•	•	•	•
· Kostenlose Webseminare	•	•	•	•
· Kostenfreie Marketing-Materialien zum Download	•	•	•	•
· Newsletter	•	•	•	•
Zertifizierung	•	•	•	•
Lexware Partnerlogo Nutzung	•	•	•	•
Persönliche Betreuung per Telefon, E-Mail und Fax	•	•	•	•
Kostenlose Support-Hotline (inhaltlich und technisch)	•	•	•	•
Seminare (inhaltlich & technisch), Zugang zur Lexware Lernwelt	•	•	•	•
Vertriebsunterstützung durch erweiterten Online-Partnerbereich	•	•	•	•
· Mein Bereich Aboübersicht	•	•	•	•
· Teilnahme an Verkaufsaktionen/Marketingkampagnen von Lexware	•	•	•	•
· Produktschulungen	•	•	•	•
Listung in der Händlersuchmaschine		•	•	•
Demoversion der Lexware-Produkte	•	•	•	
Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz	Ab 15 Abos	•	•	
Individuelle Messeunterstützung		•	•	•
Vor-Ort Termine		•	•	
Exklusive Partnerveranstaltungen		•	•	
Ausrichter Interessentenveranstaltungen Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort		•	•	
Regelmäßige Online-Seminare		•	•	•
Produktbezug exklusiv über Haufe-Lexware		•	•	•
Regionale Lead-Vergabe		•	•	
Teilnahme Lexware Partner Rallye		•	•	
Individuelle Marketingplanung			•	
Bonus-Vereinbarung			•	
Marketing Funding (WKZ)			•	
Ausrichter Anwendertreffen Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort			•	
Zugang zur Lexware Support- und Wissensdatenbank			•	
Online-Ticketerstellung			•	
Testversion lexoffice		•	•	•

# Teilnahmebedingungen



Qualifizierungsgebühr  
150 Euro/Jahr

Mind. 5 Bestandskunden/Abos

Umsatz mind. 1.500 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang  
zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Basis-Schulung + jährliches Update

Erfahrung im Vertrieb von  
kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt

Zertifizierungsgebühr  
500 Euro/Jahr

Mind. 15 Bestandskunden/Abos

Umsatz mind. 5.000 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang  
zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Mind. zwei Kompetenzen im  
Zertifizierungsprogramm

Zertifizierung innerhalb von einem Jahr  
ab Anmeldung

Erfahrung im Vertrieb von  
kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt

Zertifizierungsgebühr  
500 Euro/Jahr

Mind. 100 Bestandskunden/Abos

Umsatz mind. 35.000 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang  
zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Mind. drei Kompetenzen im  
Zertifizierungsprogramm

(Online-) Schulung mit anschließender  
Prüfung (alle 2 Jahre)

Jährliche Lexware-Geschäftsjahres-  
planung

Erfahrung im Vertrieb von  
kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt

Bereitstellung eines Ansprechpartners

Keine Zertifizierungsgebühr

Keine Anforderungen an Bestandskunden

Kein Mindestumsatz erforderlich

Nachgewiesener Zielgruppenzugang  
zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Lexoffice Kompetenzen im  
Zertifizierungsprogramm

(Online-) Schulung mit anschließender  
Prüfung (alle 2 Jahre)

Erfahrung im Vertrieb von  
kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt

## So werden Sie Haufe-Lexware Partner!

- Das Partnerprogramm hat Ihr Interesse geweckt?
- Sie sind Sie ein engagierter IT-Fachhändler?
- Sie haben einen guten Zugang zur Zielgruppe kleine mittelständische Unternehmen, Gründer und Selbstständige?
- Sie haben Erfahrung im Financial Software Markt?

**Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf!**

**Registrieren Sie sich unter: <https://partner.haufe-lexware.com>**

Haben Sie weitere Fragen? Dann melden Sie sich bei uns per E-Mail: [partner@haufe-lexware.com](mailto:partner@haufe-lexware.com)  
oder per Telefon: 089 90 40 98 50

**HAUFE.** **LexWARE**