



Willkommen beim Haufe-Lexware Partnerprogramm

Unsere Partner-Philosophie

Wir sind uns der besonderen Bedeutung des Fachhandels im deutschen IT-Markt bewusst und sehen ihn auch zukünftig als feste Säule für nachhaltigen Erfolg im Markt. Die stetigen Veränderungen in der IT-Branche im Blick, haben wir ein Partnerprogramm konzipiert, mit dem sich für Sie als Fachhändler neue Vermarktungschancen eröffnen.

Herzstück dieses Programms ist ein erfolgreiches Partnermanagement. Wir wollen Ihnen wirtschaftlichen Erfolg, aber auch Spaß am Vertrieb unserer Produkte bieten.

Das Haufe-Lexware Partnerprogramm unterstützt Sie hierbei optimal.

Mehr Umsatz dank zufriedener Kunden

Alle Maßnahmen und Aktivitäten des Partnerprogramms zielen darauf ab, die Produkte von Haufe und Lexware gemeinsam mit Ihnen optimal am Markt zu positionieren und zu verkaufen. Der Fokus liegt nicht auf Produktlinien, sondern auf Kernzielgruppen.

Hier sehen wir für Sie das größte Potenzial, Ihre Fachkenntnisse bei den Kunden vor Ort gewinnbringend umzusetzen.

Wir helfen Ihnen beim Aufbau Ihres eigenen Kundenstamms. Bestandskunden halten und gezielt Neukunden gewinnen – das ist der Schlüssel für den Erfolg eines gesunden Unternehmens. Dabei unterstützen wir Sie aktiv im Rahmen des Haufe-Lexware Partnerprogramms.

Unser gemeinsames Ziel: durch zufriedene Kunden langfristig zu wachsen.



Die Partnerstufen im Überblick



Registrierter Lexware Partner

Als registrierter Lexware Partner sichern Sie sich die Grundversorgung an Informationen zu den Produkten von Haufe und Lexware. Sie führen Lexware in Ihrem Produktportfolio und profitieren von folgenden Vorteilen, um Ihre Kunden optimal zu beraten:

- Detaillierte Produktinformationen
- Kostenfreie Marketing-Materialien
- Teilnahme an Haufe-Lexware Webseminaren
- Regelmäßiger Partner-Newsletter per E-Mail



Lexware Silber-Partner

Als Lexware Silber-Partner sind Sie überzeugt von den Lexware Produkten. Sie haben einen guten Zugang zur Zielgruppe der kleinen und mittelständischen Unternehmen, Gründern und Selbstständigen und haben sich einen soliden Kundenstamm erarbeitet. Sie haben Erfahrung im Financial Software Markt und vertiefen diese durch die Zusammenarbeit mit uns. Zusätzlich zu den Vorteilen des registrierten Partners erschließen sich Ihnen neue Umsatzchancen durch:

- Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz
- Kostenlose Demoversionen der Fokusprodukte
- Listung in der Händlersuchmaschine mit 15.000 Zugriffen/Monat
- Persönliche Betreuung durch das Partnermanagement
- Kostenlose Support-Hotline



Lexware Gold-Partner

Der Lexware Gold-Partner ist die höchste Stufe des Partnerprogramms. Sie haben mehrere Jahre Erfahrung im Financial Software Umfeld und mit Lexware im Speziellen. Sie sind als professioneller Lösungsanbieter etabliert und bedienen mit Ihren Mitarbeitern einen breiten Kundenstamm. Rund um die Produkte Ihres Herstellerportfolios bieten Sie Beratung, Produktschulungen und weiterführende Dienstleistungen. Neben den Vorteilen des Silber-Partner profitieren Sie von:

- Persönliche Betreuung durch das Partnermanagement
- Individuelle Marketingplanung und -umsetzung
- Teilnahme an exklusive Partnerveranstaltungen
- Ausrichter bei der Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort
- Zugang zur Lexware Supportund Wissensdatenbank
- Leadweitergabe bei Anfragen aus Ihrer Region
- Kostenlose Support-Hotline
- Online Support Ticket Erstellung



Exklusiver Partner von Haufe

Sie haben Zugang zu mittelständischen und größeren Unternehmen mit entsprechenden Fachabteilungen, bedienen Steuerberater und Rechtsanwälte oder haben Zugang zur Immobilienwirtschaft oder Öffentlichen Verwaltung. Dann bietet Ihnen die Marke Haufe ein weiteres Umsatzstandbein. Mit der exklusiven Haufe-Partnerschaft profitieren Sie von:

- Grundausstattung Fokusprodukte Haufe
- Haufe Versionen zum Eigeneinsatz
- Listung in der Händlersuch-Maschine mit 15.000 Zugriffen/Monat
- Vertriebsunterstützung durch Produktinformationen, Marketing-Materialien, Produktschulungen u.v.m.
- · Produktbezug exklusiv



Die Leistungen der Partnerstufen im Vergleich

	REGISTRIERTER LEXWARE	SILBER LEXWARE	G O L D Lexware	EXKLUSIVER PARTNER von
	PARTNER	PARTNER	PARTNER	Haufe.
Zugang zum geschützten Online-Partnerbereich	•	•	•	•
Download von Produktinformationen/Packshots	•	•	•	•
Teilnahme an Verkaufsaktionen von Haufe und Lexware		•	•	•
Kostenlose Webseminare	•	•	•	•
Logoüberlassung	•	•	•	•
Erweiterter Online-Partnerbereich		•	•	•
Kostenfreie Marketing-Materialien	•	•	•	•
Individuelle Messeunterstützung		•	•	•
Persönliche Betreuung per Telefon, E-Mail und Fax		•	•	•
Demoversion mit den Produkten von Haufe und Lexware		•	•	•
Listung in der Händlersuchmaschine		•	•	•
Kostenlose Version Lexware financial office premium zum Eigeneinsatz		•	•	
Kostenlose Demoversion der Fokusprodukte		•	•	•
Kostenlose Support-Hotline		•	•	•
Persönliche Betreuung		•	•	•
Individuelle Marketingplanung			•	•
Exklusive Partnerveranstaltungen		•	•	
Ausrichter bei der Veranstaltungsreihe Lexware vor Ort			•	
Zugang zur Lexware Support- und Wissensdatenbank			•	
Zertifizierung		•	•	•
Seminare (inhaltlich & technisch), Zugang zur Lexware Lernwelt	•	•	•	
Regelmäßige Online-Seminare		•	•	•
Haufe-Versionen zum Eigeneinsatz				•
Vertriebsunterstützung durch Produktinformationen, Marketingmaterial, Produktschulungen		•	•	•
Produktbezug exklusiv über Haufe-Lexware		•	•	•
Regionale Lead-Vergabe		•	•	
Online-Ticketerstellung			•	



Teilnahmebedingungen









Keine Zertifizierungsgebühr

Erfahrung im Vertrieb

von kaufmännischer

Software

Professioneller

Internetauftritt

Zertifizierungsgebühr 500 Euro/Jahr

mind. 15 Bestandskunden/Abos

Umsatz mind. 5.000 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Mind. zwei Kompetenzen im Zertifizierungsprogramm

Zertifizierung innerhalb von einem Jahr ab Anmeldung

Erfahrung im Vertrieb von kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt Zertifizierungsgebühr 500 Euro/Jahr

mind. 100 Bestandskunden/Abos

Umsatz mind. 35.000 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang zu KMU, Gründern, Selbstständigen

Mind. drei Kompetenzen im Zertifizierungsprogramm

Jährliche Lexware-Geschäftsjahresplanung

(Online-) Schulung mit anschließender Prüfung (alle 2 Jahre)

Erfahrung im Vertrieb von kaufmännischer Software

Professioneller Internetauftritt

Bereitstellung eines Ansprechpartners Zertifizierungsgebühr 500 Euro/Jahr

Nachgewiesener Zielgruppenzugang zu Steuerberatern, Rechtsanwälten, Mittelstand, Großunternehmen, Immobilienbranche, öffentlicher Dienst

Erfahrung im Vertrieb von Produkten aus dem Bereich Recht, Wirtschaft, Steuern

Professioneller Internetauftritt

Bereitstellung eines Ansprechpartners

So werden Sie Haufe-Lexware Partner!

- Das Partnerprogramm hat Ihr Interesse geweckt?
- Sie sind Sie ein engagierter IT-Fachhändler?
- Sie haben einen guten Zugang zur Zielgruppe kleine mittelständische Unternehmen, Gründer und Selbstständige?
- Sie haben Erfahrung im Financial Software Markt?

Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf!
Registrieren Sie sich unter: https://partner.haufe-lexware.com

Haben Sie weitere Fragen? Dann melden Sie sich bei uns: per E-Mail: partner@haufe-lexware.com I per Telefon: 089 90 40 98 50

Ihre Ansprechpartner



Diana Bonarius
Director of Sales
Tel. 089 89517-213
diana.bonarius@haufe-lexware.com



Attila Mekker
Head of Partner Sales
Tel. 089 89517-248
attila.mekker@haufe-lexware.com



Zlatko Zdravkovic
Senior Partner Manager
Tel. 089 89517-247
zlatko.zdravkovic@haufe-lexware.com



Marina Wallner
Partner Manager
Tel. 089 89517-252
marina.wallner@haufe-lexware.com



